



รายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2561
ของ
บริษัท ไทยนิปปอนรับเบอร์อินดัสตรี จำกัด (มหาชน) หรือ TNR

วัน เวลา และสถานที่ประชุม

จัดการประชุมเมื่อวันที่ 12 เมษายน 2561 เวลา 09.00 – 11.30 น. ณ ห้องสุรศักดิ์ 1 ชั้น 11 โรงแรมอีสติน แกรนด์ สาทร โดยมี นายมีชัย วีระไวทยะ ประธานกรรมการบริษัท กรรมการตรวจสอบ กรรมการอิสระ บริษัท ไทยนิปปอนรับเบอร์อินดัสตรี จำกัด (มหาชน) เป็นประธานการประชุม

โดยก่อนเปิดการประชุมอย่างเป็นทางการ พิธีกรได้กล่าวต้อนรับผู้ถือหุ้นและแจ้งว่า ตามที่คณะกรรมการบริษัทได้มีมติอนุมัติให้จัดประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2561 ในวันที่พฤหัสบดีที่ 12 เมษายน 2561 โดยกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิเข้าร่วมประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2561 (Record Date) ในวันที่ 7 มีนาคม 2561 และให้รวบรวมรายชื่อตามมาตรา 225 ของพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 โดยวิธีปิดสมุดทะเบียนพักการโอนหุ้น ในวันที่ 8 มีนาคม 2561 ตามที่ได้ส่งหนังสือเชิญประชุม ให้กับผู้ถือหุ้นทุกท่านแล้วนั้น ขอทบทวนวาระการประชุมที่แจ้งกับผู้ถือหุ้นตามหนังสือเชิญประชุม ดังนี้

- วาระที่ 1 พิจารณารับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2560
- วาระที่ 2 พิจารณารับทราบรายงานผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ประจำปี 2560
- วาระที่ 3 พิจารณานอมนุมัติงบประมาณฐานะทางการเงิน และบัญชีกำไรขาดทุน ประจำปี 2560 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560
- วาระที่ 4 พิจารณานอมนุมัติการจ่ายเงินปันผลจากผลการดำเนินงานของบริษัทฯ สำหรับรอบระยะเวลาบัญชี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560
- วาระที่ 5 พิจารณานอมนุมัติการเลือกตั้งกรรมการแทนกรรมการที่ต้องออกจากตำแหน่งตามวาระ
- วาระที่ 6 พิจารณานอมนุมัติการกำหนดค่าตอบแทนกรรมการและคณะกรรมการชดเชยของบริษัทฯ ประจำปี 2561
- วาระที่ 7 พิจารณานอมนุมัติการแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและการกำหนดค่าตอบแทนผู้สอบบัญชี ประจำปี 2561
- วาระที่ 8 พิจารณานอมนุมัติการแก้ไขเพิ่มเติมวัตถุประสงค์ของบริษัทฯ
- วาระที่ 9 พิจารณานอมนุมัติการแก้ไขหนังสือบริคณห์สนธิของบริษัทฯ ข้อ 3 เพื่อให้สอดคล้องกับการแก้ไขเพิ่มเติมวัตถุประสงค์ของบริษัทฯ
- วาระที่ 10 พิจารณาอื่น ๆ (หากมี)

พิธีกรแนะนำคณะกรรมการของบริษัทฯ ที่เข้าร่วมประชุมตามลำดับ ดังนี้



1. คุณมีชัย วีระไวทยะ ประธานกรรมการบริษัท / กรรมการตรวจสอบ / กรรมการอิสระ
2. คุณอมร ดารารัตนโรจน์ รองประธานกรรมการ / ประธานกรรมการบริหาร / กรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน
3. คุณสมศักดิ์ ดารารัตนโรจน์ กรรมการ
4. คุณสุรพล ดารารัตนโรจน์ กรรมการ
5. คุณศิลป์ชัย รักษาพล กรรมการ
6. คุณศิริพันธ์ ดารารัตนโรจน์ กรรมการ / รองประธานกรรมการบริหาร
7. คุณสุวิทย์ อรุณานนท์ชัย กรรมการตรวจสอบ / ประธานกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน / กรรมการอิสระ
8. ดร. ศรายุทธ เรืองสุวรรณ ประธานกรรมการตรวจสอบ / กรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน / กรรมการอิสระ

ขณะเดียวกัน มีคณะผู้บริหาร บริษัท ไทยนิปลอนรับเบอร์อินดัสตรี จำกัด (มหาชน) เข้าร่วมประชุม ประกอบด้วย

- | | | |
|-----------------|--------------|------------------------------------|
| 1. คุณเกษณี | วรรณเกษม | ผู้อำนวยการฝ่ายการตลาด |
| 2. คุณปฐมพงศ์ | ชูพยัคฆ์ | ผู้อำนวยการฝ่ายปฏิบัติการ |
| 3. คุณสุวัฒน์ | สุขลาภวนิชย์ | ผู้อำนวยการฝ่ายบัญชีและการเงิน |
| 4. คุณทศพร | นิลกำแหง | ผู้อำนวยการฝ่ายเทคนิค |
| 5. คุณศุภลักษณ์ | อาจสาคร | ผู้จัดการอาวุโสฝ่ายบัญชีและการเงิน |
| 6. คุณชนินทร์ | เทียนเจริญ | ผู้จัดการทั่วไปฝ่ายพัฒนาธุรกิจ |

นอกจากนี้ มีผู้เข้าร่วมการประชุมท่านอื่น ๆ ประกอบด้วย คุณกฤษณ์ ชัชวาลวงศ์ และ คุณปวีณา ชาญชนะโสภณ ผู้สอบบัญชีจากบริษัท ไพร์ซวอเตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอพีแอส จำกัด และคุณมนัญญา รัฐินันทวรรณ ที่ปรึกษากฎหมายจากบริษัทที่ปรึกษากฎหมาย ซีเอ็มที จำกัด

ก่อนเริ่มการประชุม พิธีกรได้แจ้งวิธีการลงคะแนนและนับคะแนนเสียงว่า จำนวนหุ้น 1 หุ้นนับเป็น 1 เสียง ในกรณีที่เป็นผู้รับมอบฉันทะ จะต้องลงคะแนนตามที่ผู้มอบฉันทะระบุไว้ในหนังสือมอบฉันทะ ส่วนการออกเสียงลงคะแนนในแต่ละวาระ เพื่อความสะดวกรวดเร็ว เจ้าหน้าที่จะเก็บบัตรลงคะแนนเฉพาะผู้ถือหุ้นที่ไม่เห็นด้วย หรืองดออกเสียง ส่วนบัตรลงคะแนน เห็นด้วย จะเก็บทั้งหมดหลังจากจบการประชุม

โดยเมื่อผู้ถือหุ้นลงคะแนนในบัตรลงคะแนนแล้ว ในกรณีที่ ไม่เห็นด้วย หรือ งดออกเสียง ขอให้ชูปบัตรลงคะแนนและส่งบัตรลงคะแนนให้แก่เจ้าหน้าที่ เพื่อนำไปนับคะแนนที่จุดนับคะแนน นอกจากนี้ ได้แจ้งว่าการลงคะแนนในลักษณะดังต่อไปนี้จะเป็นโมฆะ

1. บัตรลงคะแนนที่มีการทำเครื่องหมายเกินกว่าหนึ่งช่อง
2. บัตรลงคะแนนที่มีการออกเสียงโดยแสดงเจตนาชัดเจน
3. บัตรลงคะแนนที่มีการขีดฆ่าและไม่มีลายมือชื่อกำกับ และ
4. บัตรลงคะแนนที่ลงคะแนนเสียงเกินกว่าเสียงที่มีอยู่



ส่วนการนับคะแนนเสียงจะใช้ระบบบาร์โค้ด โดยการนับผลลงคะแนนเสียงในแต่ละวาระ บริษัทฯ จะนำคะแนนเสียงที่ไม่เห็นด้วย และงดออกเสียง หักออกจากจำนวนเสียงทั้งหมดที่เข้าประชุม และถือว่าคะแนนที่เหลือเป็นคะแนนที่เห็นด้วยในวาระนั้น ๆ ซึ่งเมื่อรวมคะแนนครบถ้วนแล้ว จะมีการแสดงจำนวนคะแนนเสียงทั้งหมดของวาระนั้น ๆ ที่หน้าจอในห้องประชุม และจะแจ้งสรุปมติของวาระนั้นเป็นลำดับต่อไป อย่างไรก็ตามหากในบางวาระต้องใช้เวลานานนับคะแนนมากกว่าปกติ ประธานฯ อาจขอให้ที่ประชุมพิจารณาวาระในลำดับถัดไปก่อนเพื่อให้การประชุมดำเนินไปอย่างต่อเนื่อง และเมื่อเจ้าหน้าที่ตรวจนับคะแนนเสร็จเรียบร้อยแล้วจะแจ้งให้ที่ประชุมทราบรายละเอียดผลการนับคะแนนทันที พร้อมทั้งขอความกรุณาผู้ถือหุ้้นซักถามในประเด็นที่เกี่ยวข้องกับวาระการประชุม และกรุณาแจ้งชื่อ นามสกุล รวมถึงระบุว่าเป็นผู้ถือหุ้้นที่มาด้วยตนเอง หรือเป็นผู้รับมอบฉันทะ

จากนั้นพิธีกร รายงานว่า มีผู้ร่วมการประชุมทั้งสิ้น 99 ราย รวมเป็นจำนวนหุ้้น 260,286,083 หุ้้น คิดเป็นร้อยละ 86.762 ประกอบด้วย ผู้เข้าร่วมการประชุมที่มาด้วยตนเอง 59 ราย คิดเป็นจำนวนหุ้้น 225,829,954 หุ้้น และมอบฉันทะ 40 ราย คิดเป็นจำนวน 34,456,129 หุ้้น ครอบคลุมประชุมตามข้อบังคับของบริษัทฯ

คุณมีชัย วีระไวทยะ ประธานกรรมการบริษัท ซึ่งทำหน้าที่ประธานในที่ประชุม ได้กรุณากล่าวต้อนรับผู้ถือหุ้้นและเปิดการประชุม โดยระบุว่า บริษัทฯ มีความตั้งใจที่ดำเนินธุรกิจให้เติบโตก้าวหน้าดีขึ้นเรื่อย ๆ ปัจจุบันในตลาดหลักทรัพย์ฯ มีบริษัทผู้ผลิตสินค้ามากมาย แต่คงมีสินค้าเพียงไม่กี่ประเภทที่มีความหมายต่อชีวิตคนไทยเช่นเดียวกับผลิตภัณฑ์บริษัทฯ คือถุงยางอนามัย ในช่วงหนึ่งมีปัญหาเรื่องโรคเอดส์อย่างมากและกังวลว่าหากหนึ่งเคยคนไทยจะติดเชื้อ HIV เป็นจำนวนมาก จึงถือว่าคุณถือหุ้้นทุกท่านเป็นเจ้าของผลิตภัณฑ์ที่ทำให้คนไทยปลอดภัยจากการติดเชื้อ HIV โดยองค์การสหประชาชาติ (UN) ระบุว่าในช่วง 12 ปีแรกที่ประเทศไทยเขาจริงเขาจังกับการป้องกันโรคเอดส์นับตั้งแต่สมัยนายกรัฐมนตรีอานันท์ ปันยารชุน การติดเชื้อรายใหม่ลดลงประมาณ 90% ซึ่งสูงสุดเมื่อเทียบกับประเทศต่าง ๆ ทั่วโลก

ดังนั้นจึงถือว่าคุณถือหุ้้นทุกท่านได้ร่วมเป็นเจ้าของผลิตภัณฑ์ที่มีความหมายอย่างมากกับชีวิตคนไทย ที่ช่วยให้รอดพ้นการเสียชีวิตจากการติดเชื้อ HIV

นอกจากนี้ ยังชี้ให้เห็นอนาคตของบริษัทฯ โดยการกล่าวถึงผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ ภายใต้แบรนด์ PLAYBOY ที่จะสร้างการเติบโตให้แก่บริษัทฯ ต่อไปในอนาคต และปัจจุบันบริษัทฯ อยู่ระหว่างขยายพื้นที่คลังเก็บสินค้า และในฐานะที่คุณถือหุ้้นทุกท่านเป็นเจ้าของบริษัทฯ สามารถเสนอแนะได้ว่าอยากให้บริษัทฯ เดินไปในทิศทางไหน และในปีหน้าอยากให้เตรียมคำถามว่าบริษัทฯ จะช่วยเหลือสังคมได้อย่างไรบ้างเพื่อให้ผู้บริหารได้เตรียมพร้อมในเรื่องนี้

ประเด็นสุดท้าย บริษัทฯ เห็นความสำคัญอย่างยิ่งในเรื่องความซื่อสัตย์สุจริต โดยบริษัทฯ อยู่ในภาคีการต่อต้านทุจริต และหวังจะเผยแพร่ให้เป็นนิสัยทั่วไปของสังคมไทย และในฐานะที่บริษัทฯ เป็นผู้ดูแลผลประโยชน์ของผู้ถือหุ้้นขอยืนยันจะให้ความสำคัญกับความซื่อสัตย์สุจริตและต่อต้านคอร์รัปชั่น และในลำดับถัดไป ได้มอบหน้าที่ให้ คุณอมร ดารารัตน์โรจน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร เป็นผู้ดำเนินการประชุม



วาระที่ 1 พิจารณารับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2560

คุณอมร แจ้งว่า บริษัทฯ ได้จัดทำรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2560 ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 19 เมษายน 2560 และได้จัดส่งให้แก่ผู้ถือหุ้นทุกท่านพร้อมหนังสือเชิญประชุม โดยบริษัทฯ ได้จัดส่งให้กับตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยภายในระยะเวลา 14 วัน นับแต่วันประชุมสามัญผู้ถือหุ้น และได้นำขึ้นบนเว็บไซต์ของบริษัท เพื่อเปิดเผยแก่ผู้ถือหุ้นและนักลงทุนทั่วไปและปรากฏว่าไม่มีผู้ใดขอแก้ไขแต่อย่างใด

มติที่ประชุม	เห็นด้วย	260,294,085 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
	ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
	งดออกเสียง	1,000 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	-
	ของจำนวนเสียงทั้งหมดที่เข้าร่วมประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน			

หมายเหตุ – วาระนี้ไม่มีผู้ซักถามเพิ่มเติม

วาระที่ 2 พิจารณารับทราบรายงานผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ประจำปี 2560

ในวาระนี้ คุณอมร มอบหมายให้ คุณสุวัฒน์ สุขลาภภณิษฐ์ ผู้อำนวยการฝ่ายบัญชีและการเงิน เป็นผู้รายงานต่อผู้ถือหุ้น โดยแจ้งว่า บริษัทฯ ได้สรุปผลการดำเนินงานไว้ในรายงานประจำปี 2560 ตามที่ได้จัดส่งให้แก่ผู้ถือหุ้นทุกท่านพร้อมหนังสือเชิญประชุม และขอรายงานผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ดังนี้

1. รายได้จากการขาย บริษัทฯ มีรายได้หลักจากการขายสินค้า 2 ประเภทคือ กุญแจยางอนามัยและเจลหล่อลื่น โดยปี 2017 (พ.ศ. 2560) มีรายได้จากกุญแจยางอนามัย 1,248 ล้านบาท และเจลหล่อลื่น 45.5 ล้านบาท จึงมีรายได้รวมอยู่ที่ 1,293.5 ล้านบาท เทียบกับปี 2016 (พ.ศ. 2559) ที่มีรายได้รวม 1202.2 ล้านบาท คิดเป็นอัตราเติบโต 7.6% ขณะที่สัดส่วนการขายสินค้าในประเทศอยู่ที่ 11% และต่างประเทศ 89%
2. ปริมาณการขายสินค้า (1 Gross มี 144 ชิ้น) ปี 2017 (พ.ศ. 2560) มีปริมาณการขาย 6,830,000 Gross หรือคิดเป็นประมาณ 984 ล้านชิ้น เทียบกับปี 2016 (พ.ศ.2559) มีปริมาณการขาย 5,630,000 Gross หรือคิดเป็นประมาณ 811 ล้านชิ้น เติบโต 21.3%
3. รายได้จากกลุ่มสินค้าที่จำหน่ายภายใต้ลิขสิทธิ์ของบริษัท (House Brand Product หรือ HBP) ในปี 2017 (พ.ศ. 2560) เรามีรายได้กลุ่มสินค้า HBP ที่มาจากในประเทศ 109 ล้านบาท และจากต่างประเทศ 23.7 ล้านบาท เท่ากับมีรายได้รวมอยู่ที่ 133.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 48.9% เมื่อเทียบกับปี 2016 (พ.ศ. 2559) ที่มีรายได้รวม 89.1 ล้านบาท ปัจจัยการเติบโตเนื่องจากประเทศเมียนมามีการสั่งซื้อสินค้าค่อนข้างมาก และสามารถเปิดตลาดในประเทศ



สิงคโปร์ กัมพูชา และเวียดนาม ส่วนในประเทศไทยมียอดขายเพิ่มขึ้นจากการจัดกิจกรรมการตลาดอย่างต่อเนื่อง ซึ่งมีการตอบรับเป็นที่น่าพอใจ โดยเฉพาะสินค้ารุ่น HAPPY และช่วงปลายปีที่ผ่านมาบริษัท บรรลุข้อตกลงนำสินค้ารุ่นสตอเบอร์รี่ เข้าไปวางในร้านสะดวกซื้อ 7-11 โดยเริ่มในต้นปี 2561 ทาง ซี.พี. คอนซูเมอร์ ซึ่งเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าของบริษัทฯ จึงมีการสต็อกสินค้าเพิ่มขึ้นเพื่อเตรียมกระจายสินค้าไปตามสาขาต่าง ๆ ของร้านสะดวกซื้อ 7-11 นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้ปรับขึ้นราคาสินค้าต่อหน่วยซึ่งขายให้กับผู้จัดจำหน่าย โดยเริ่มตั้งแต่เดือนกรกฎาคม 2560

4. รายได้จากกลุ่มสินค้า OEM (รับจ้างผลิต) มียอดขายจากทวีปแอฟริกา 128.4 ล้านบาท ทวีปอเมริกา 215.5 ล้านบาท ทวีปเอเชีย 446.5 ล้านบาท ทวีปยุโรปและโซนโอเชียเนีย 89.7 ล้านบาท รวมทั้งสิ้น 880.2 ล้านบาท ลดลง 6.3% เมื่อเทียบกับปี 2016 (พ.ศ. 2559) ที่มียอดขาย 939.6 ล้านบาท เนื่องจากยอดขายในทวีปเอเชียที่ลดลง โดยเฉพาะประเทศจีนซึ่งมีการเปลี่ยนแปลงแนวทางการบริหารธุรกิจ และมีการแข่งขันในตลาดค่อนข้างสูง อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้พยายามหาตลาดใหม่และประสบความสำเร็จจากการเพิ่มยอดขายในตลาดอเมริกา มียอดขายเพิ่มขึ้นประมาณ 94% เมื่อเทียบกับปี 2559 และสามารถเปิดลูกค้าใหม่ได้หลายราย หนึ่งในนั้นคือการทำสัญญากับบริษัทที่ดำเนินธุรกิจจำหน่ายยาและเวชภัณฑ์ระดับโลกที่สั่งซื้อสินค้าไปทำตลาดในประเทศเม็กซิโก
5. รายได้จากธุรกิจงานประมูล (Tender) ปี 2017 (พ.ศ. 2560) อยู่ที่ 280.8 ล้านบาท เทียบกับปี 2016 อยู่ที่ 173.6 ล้านบาท เติบโต 61.68% เนื่องจากบริษัทฯ เข้าประมูลงานและได้รับงานเพิ่มขึ้น รวมถึงได้ส่งมอบสินค้าให้แก่ลูกค้า ซึ่งเป็นองค์กรที่ไม่แสวงหากำไร ตามสัญญาซึ่งได้ลงนามในไตรมาส 4/2559
6. สัดส่วนรายได้ต่อภูมิภาคในปี 2017 (พ.ศ.2560) มีสัดส่วนรายได้จากทวีปเอเชีย 46% ทวีปอเมริกา 30% ทวีปแอฟริกา 16% ทวีปยุโรปและโซนโอเชียเนีย 8%
7. กำไรสุทธิ ปี 2017 (พ.ศ. 2560) มีกำไรสุทธิ 121.2 ล้านบาท (คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิ 9.4%) เทียบกับปี 2016 (พ.ศ. 2559) ที่มีกำไรสุทธิ 194.2 ล้านบาท (คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิ 16.1%) ถือว่ามีกำไรสุทธิลดลง โดยปัจจุบันโครงสร้างและแนวทางการดำเนินธุรกิจของกลุ่มผู้ผลิตและจำหน่ายถุงยางอนามัยในตลาดโลกมีการเปลี่ยนแปลงจากในอดีต ซึ่งส่งผลกระทบต่อผลประกอบการ ส่วนสาเหตุหลักที่ทำให้กำไรสุทธิของบริษัทลดลงมาจาก 1. ราคาประมูลเฉลี่ยต่อหน่วยในตลาดโลกลดลงอย่างมีสาระสำคัญ 2. บริษัทฯ มีสัดส่วนการประมูลงานเพิ่มขึ้น 3. ราคาขายธรรมชาติเข้มข้นเพิ่มขึ้นจากปี 2559 4. ได้รับผลกระทบจากเงินบาทที่แข็งค่าเมื่อเทียบกับเงินสกุลดอลลาร์สหรัฐ 5. บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายการขายเพิ่มขึ้นเนื่องจากวางแผนขยายตลาด อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ประสบความสำเร็จในการลดต้นทุนการผลิตต่อหน่วย ทั้งค่าแรง ค่าใช้จ่ายในการผลิต ต้นทุนทางการเงิน เช่น ดอกเบี้ยเงินกู้ลดลง



8. สินทรัพย์ ปี 2017 (พ.ศ.2560) มีสินทรัพย์ถาวร 497 ล้านบาท มีลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น ๆ 392.5 ล้านบาท มีเงินสดและรายการเทียบกับเงินสด 221.9 ล้านบาท มีสินค้างเหลือ 113.4 ล้านบาท และมีสินทรัพย์อื่น ๆ 36.9 ล้านบาท รวมแล้วมีสินทรัพย์ 1,261.6 ล้านบาท
9. หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น มีส่วนของผู้ถือหุ้น 1,010.3 ล้านบาท และเจ้าหนี้การค้า 183.8 ล้านบาท หนี้สินอื่น ๆ 43.5 ล้านบาท และเงินกู้สถาบันการเงิน 24 ล้านบาท นอกจากนี้ จากการคำนวณ DE (หนี้สินต่อทุน) ปี 2017 อยู่ที่ 0.3 เท่าถือว่าค่อนข้างต่ำ

โดยวาระนี้เป็นการแจ้งเพื่อทราบ จึงไม่ต้องลงคะแนนเสียงในที่ประชุม

ถาม : จิตติพงษ์ ไสภณอุดมพร : สังเกตยอดขายและปริมาณการขายเติบโตเพียงเล็กน้อย ทั้งที่บริษัทฯ ยังมีกำลังผลิตเหลือ
ตอบ : คุณอมร ดารารัตนโรจน์ : เกิดจากช่วงที่ผ่านมาธุรกิจมีการแข่งขันค่อนข้างสูง โดยในปีที่ผ่านมาและปีนี้ธุรกิจงานประมูล ยังมี margin ค่อนข้างต่ำ อย่างไรก็ตามประเมินว่าเมื่อถึงจุดหนึ่งคู่แข่งจะค่อย ๆ หายไป และคาดว่า margin จะเพิ่มขึ้นอีกครั้ง โดยปัจจุบันงานประมูลถือเป็นการเติมเต็มอัตราการเดินเครื่องจักรให้มีประสิทธิภาพ อย่างไรก็ตามในปัจจุบันบริษัทฯ มีนโยบายลดสัดส่วนงานประมูล จึงเข้าซื้อลิขสิทธิ์แบรนด์ PLAYBOY เพราะประเมินว่ากลุ่มสินค้าที่จำหน่ายภายใต้ลิขสิทธิ์ของบริษัทฯ จะเป็นอนาคต เนื่องจากมีมาร์จิ้นสูงกว่าการประมูล โดยบริษัทฯ ก็มีความภาคภูมิใจที่บริษัท Playboy Enterprises International, Inc. จากประเทศสหรัฐฯ ยอมให้สิทธิ์ในการขายและทำการตลาดแก่บริษัทฯ แบบไม่กำหนดอายุสัญญาภายใต้เงื่อนไขว่าบริษัทฯ จะต้องไม่ทำผิดเงื่อนไขในสัญญาด้วย

ส่วนยอดขายที่ไม่เติบโตตามเป้าหมายในช่วงที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้ร่วมมือกับพันธมิตรจากญี่ปุ่นเพื่อรุกตลาดในประเทศจีนมากขึ้น โดยในช่วงปลายเดือนเมษายนหรือเดือนพฤษภาคมนี้จะเริ่มรุกตลาดมากขึ้น รวมถึงจะขยายตลาดแบรนด์ PLAYBOY ในประเทศจีนเพิ่มขึ้น โดยจีนถือเป็นตลาดใหญ่ ซึ่งใหญ่พอ ๆ กับอเมริกา ซึ่งหลังจากเทศกาลสงกรานต์บริษัทฯ จะประชุมและวางแผนรุกตลาด โดยเตรียมจะบินไปคุยกับพันธมิตรรายใหญ่

ถาม : จิตติพงษ์ : ในเชิงเทคนิคผู้ผลิตรายอื่น ๆ จะเข้ามาเข้าทำธุรกิจนี้มีความยากง่ายอย่างไร

ตอบ : คุณอมร : ฤงยางอนามัยเป็นเครื่องมือแพทย์ จะต้องขออนุญาตจาก อย. ซึ่งต้องใช้เวลาพอสมควร ดังนั้นผู้ผลิตรายใหม่ ย่อมเข้ามาได้ยากพอสมควร บางประเทศอาจใช้เวลาหลายปีในการขออนุญาต เช่น งานประมูลกลุ่มวอชิงตัน มีข้อกำหนดว่า จะต้องเป็นโรงงานที่ผลิตสินค้ามาแล้วอย่างน้อย 5-10 ปี ขณะที่การขอมมาตรฐาน ISO หรือการขอมมาตรฐานจากอเมริกานั้น ต้องใช้ระยะเวลาค่อนข้างนานและมีค่าใช้จ่ายที่จัดเก็บต่อรายการ เช่น ฤงยางอนามัย 1 กลิ่น ก็ต้องขออนุญาต 1 ครั้ง

ถาม : จิตติพงษ์ : บริษัทฯ มีกระบวนการจัดซื้ออย่างที่ใช้นวัตกรรมดีทำอย่างไร มีการป้องกันความเสี่ยงค่าเงินอย่างไร ขณะที่กำไรสุทธิที่แกว่งตัวค่อนข้างมากเกิดจากอะไร และหากลดลงไปเรื่อย ๆ มีแนวทางแก้ไขอย่างไรโดยเฉพาะการแข่งขันราคาในการประมูล



ตอบ : คุณอมร : สำหรับราคาขายพาราที่ค่อนข้างผันผวน บริษัทฯ ได้ทำประกันความเสี่ยงราคาประมาณ 6 เดือน และขอเจรจาในราคาขายกับผู้ผลิต ส่วนอัตราแลกเปลี่ยนได้มีการซื้อประกันความเสี่ยง โดยแนวโน้มในปีนี้เป็นค่าเงินดอลลาร์สหรัฐจะอ่อนลง อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ก็ได้รับประโยชน์จากเงินบาทที่แข็งค่า โดยการเข้าซื้อสิทธิแบรนด PLAYBOY ที่เริ่มการเจรจาเมื่อปีที่ผ่านมามีซึ่งขณะนั้นค่าเงินบาทอยู่ที่ประมาณ 33 บาทต่อดอลลาร์สหรัฐ แต่ปัจจุบันค่าเงินบาทอยู่ที่ประมาณ 31 บาทต่อดอลลาร์สหรัฐ

ถาม : คุณศักดิ์ชัย สกุลศรีมนตรี : เปรียบเทียบระหว่างบริษัทฯ กับแบรนด DUREX ใครมีขนาดใหญ่กว่ากัน และบริษัทฯ ทำตลาดในทวีปยุโรปด้วยหรือไม่

ตอบ : คุณอมร : DUREX เป็นบริษัทที่มีอายุยาวนานกว่า 60-70 ปี ปัจจุบันเป็นเบอร์หนึ่งในโลก เนื่องจากทำตลาดมานาน ในประเทศไทยก็มีโรงงานที่บางปะกงซึ่งเป็นหนึ่งในฐานการผลิตเพื่อส่งออก ส่วนการทำตลาดในยุโรป บริษัทฯ มีทีมการตลาดอยู่แล้ว แต่ปัจจุบันมุ่งเน้นตลาดในประเทศจีนและทวีปอเมริกาเป็นอันดับแรกก่อน

ถาม ศักดิ์ชัย : สนใจตลาดอินเดียหรือไม่

ตอบ : คุณอมร : ปัจจุบันมีแบรนด PLAYBOY ทำตลาดอยู่แล้ว แต่ไม่ได้รับจ้างผลิตสินค้าให้ด้วย อย่างไรก็ตาม บริษัทเตรียมเข้าไปเจรจาเพื่อขยายตลาดเพิ่มขึ้น

วาระที่ 3 พิจารณานุมัติงบประมาณแสดงฐานะทางการเงินและบัญชีกำไรขาดทุน ประจำปี 2560 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560

คุณอมร แจ้งว่า ตามมาตรา 112 แห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 (รวมทั้งที่ได้มีการแก้ไขเพิ่มเติม) และข้อบังคับของบริษัทฯ ข้อ 39 กำหนดให้บริษัทฯ ต้องจัดทำงบแสดงฐานะทางการเงินและบัญชีกำไรขาดทุน ณ วันสิ้นสุดของรอบปีบัญชีเพื่อเสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาอนุมัติในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นทุกปี โดยบริษัทฯ ได้จัดทำงบแสดงฐานะทางการเงินและบัญชีกำไรขาดทุน ประจำปี 2560 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 เรียบร้อยแล้วและงบแสดงฐานะทางการเงินและบัญชีกำไรขาดทุนดังกล่าว ได้รับการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชีรับอนุญาต รวมถึงได้รับการสอบทานจากคณะกรรมการตรวจสอบ และได้รับการอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัทฯ เรียบร้อยแล้ว

โดยคณะกรรมการเห็นควรเสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาอนุมัติงบประมาณแสดงฐานะทางการเงินและบัญชีกำไรขาดทุนประจำปี 2560 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 ซึ่งผ่านการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชี รวมถึงได้รับการสอบทานจากคณะกรรมการตรวจสอบ และได้รับการอนุมัติจากคณะกรรมการบริษัทฯ เรียบร้อย โดยมีรายละเอียดปรากฏตามงบการเงิน ที่ได้จัดส่งให้ผู้ถือหุ้นพร้อมหนังสือเชิญประชุม

ถาม : คุณสมศักดิ์ ชัยสกุลศรี : เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดที่เพิ่มขึ้น มีนโยบายจะนำไปฝากธนาคารหรือใช้ลงทุนในอนาคตอย่างไร



ตอบ : คุณสุวัฒน์ สุขลาภพาณิชย์ : บริษัทฯ วางแผนลงทุนซื้อสิทธิ์จาก PLAYBOY ซึ่งคาดว่าจะต้องใช้เงินลงทุนในไตรมาส 1/2561 ซึ่งมีมูลค่าสัญญา 15 ล้านเหรียญสหรัฐ หรือประมาณ 470 ล้านบาท และบางส่วนจะกู้จากสถาบันการเงินเพิ่มเติม

ถาม : คุณสมศักดิ์ : ปีที่ผ่านมาทำไมจึงนำภาษีมูลค่าเพิ่มมาบันทึกเป็นสินทรัพย์ อายากทราบเหตุผล

ตอบ : คุณสุวัฒน์ : เป็นการบันทึกภาษีซื้อค้างรับและมีส่วนที่คงค้างมานาน ซึ่งบริษัทฯ จะต้องได้รับคืนภาษีมูลค่าเพิ่มในส่วนนี้จากสรรพากร แต่เนื่องจากช่วงปี 2556 - 2558 เกิดความล่าช้าในการดำเนินการขอคืนภาษีจากสรรพากร เนื่องจากสรรพากรมีการเปลี่ยนแปลงทีมตรวจสอบ อย่างไรก็ตามปัจจุบันบริษัทฯ ได้ผ่านขั้นตอนการตรวจสอบ และได้รับคืนเงินภาษีแล้วทั้งหมดประมาณ 70 ล้านบาท

ถาม : คุณสมศักดิ์ : ค่าเผื่อสินค้าที่มีการหมายเหตุตามหนังสือเชิญประชุมหน้า 141 มีการแจ้งการเปลี่ยนวัตถุประสงค์นำเข้าจาก 16 ล้านบาท เหลือ 4 ล้านบาท และการเปลี่ยนแปลงงานระหว่างทำจากติดลบ 16 ล้านบาท เหลือ 5.4 ล้านบาท อยากให้อธิบายว่าเป็นอะไร

ตอบ : คุณสุวัฒน์ : เป็นรายการที่ตั้งสำรองในแต่ละปีซึ่งจะมีการเปลี่ยนในแต่ละรอบบัญชี เช่น ค่าเผื่อสินค้าที่หมุนเวียนซ้ำหรือล้าสมัย เพื่อแสดงมูลค่าสินค้าคงเหลือที่แท้จริงในงบการเงิน

ถาม คุณสมศักดิ์ : ผลกระทบของบริษัทฯ ได้รับ BOI หรือไม่

ตอบ : คุณสุวัฒน์ : ได้รับครับ

ถาม : คุณสถาพร โคธีรานุรักษ์ : มีข้อสงสัยเจ้าหนี้เพิ่มขึ้นค่อนข้างเยอะ โดยมีค่าใช้จ่ายค้างจ่ายพนักงาน 19 ล้านบาทเกิดจากอะไร

ตอบ : คุณสุวัฒน์ : เกิดจากปีที่ผ่านมาบริษัทฯ เปลี่ยนนโยบายการแบ่งจ่ายเงินโบนัสเป็น 2 ครั้งคือสิ้นเดือนธันวาคม (จ่ายแบบคงที่) และเดือนกุมภาพันธ์ ในปีถัดไป (จ่ายหลังการประเมินผลการปฏิบัติงานของพนักงาน) ในส่วนของการจ่ายโบนัสเดือนกุมภาพันธ์ ปี 2561 จึงต้องลงบัญชีเป็นค่าใช้จ่ายค้างจ่ายของปี 2560

ถาม : คุณสถาพร : ปี 2560 มีค่าใช้จ่ายส่งเสริมการขายและการตลาดค้างจ่ายประมาณ 4 ล้านบาทคืออะไร

ตอบ คุณสุวัฒน์ : เป็นค่าใช้จ่ายส่งเสริมการตลาดซึ่งบริษัทฯ ให้ ซี.พี. คอนซูเมอร์ เป็นตัวแทนจำหน่ายในไทยและมีการสำรองจ่ายไปก่อน ค่าใช้จ่ายค้างชำระส่วนนี้จึงเป็นเรื่องปกติ

ถาม : คุณสถาพร : ทำไมมีการตั้งค่าใช้จ่ายในส่วนของงานระหว่างทำประมาณ 4 ล้านบาท ในส่วนการตั้งสำรองสินค้าเคลื่อนไหวช้าและล้าสมัย

ตอบ : คุณสุวัฒน์ : เนื่องจากบริษัทฯ ผลิตและจำหน่ายให้กับลูกค้า OEM ซึ่งเป็นไปตามคำสั่งซื้อในแต่ละครั้งระยะเวลาไม่แน่นอน ฉะนั้นในกระบวนการผลิตจึงอาจมีการผลิตเพื่อล่วงหน้าสำหรับงานที่คาดว่าจะสั่งซื้อในอนาคต จึงทำให้มีงานระหว่าง



ทำบางส่วนของลูกค้าแต่ละราย คงค้างอยู่ในกระบวนการผลิต และโดยส่วนใหญ่เป็นสินค้าที่ผลิตแล้วอยู่ระหว่างรอการบรรจุเข้าฟอยด์ ฉะนั้นถ้ามีรอบหมุนซ้ำก็จะต้องตั้งสำรอง

ถาม : คุณสถาพร : การเซ็นสัญญาซื้อสิทธิ PLAYBOY แบบไม่มีหมดอายุถ้าไม่ผิดสัญญา เงินลงทุนจะอยู่ในส่วนไหนของงบการเงิน และมีความเสี่ยงอะไรที่ต้องระมัดระวังจะไม่สามารถทำได้ตามสัญญา

ตอบ : คุณอมร : การทำสัญญาซื้อสิทธิ PLAYBOY ครั้งนี้ บริษัทฯ มุ่งหวังที่จะเติบโตร่วมกัน และต้องการเพิ่มยอดขายมากขึ้น โดยบริษัทฯ ทำสัญญาซื้อสิทธิต่อจาก UMD ซึ่งเป็นผู้ได้รับสิทธิ์จาก Playboy Enterprises International, Inc. ประเทศอเมริกา ซึ่งทาง Playboy Enterprises ก็ยินดีที่จะร่วมกับ TNR เพื่อพัฒนาการขายและการตลาด

ถาม : คุณวีณา กิจเวคิน : ขอเสนอให้บริษัทฯ ใช้กระดาษแบบปกติแทนกระดาษเคลือบมันในหนังสือเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้นเนื่องจากไม่มีความจำเป็นค่ะ

ตอบ : คุณมีชัย วีระไวทยะ : ยินดีครับ เป็นข้อเสนอที่ดีครับ

มติที่ประชุม	เห็นด้วย	260,340,867	เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.000
	ไม่เห็นด้วย	0	เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
	บัตรเสีย	0	เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
ของจำนวนเสียงทั้งหมดที่เข้าร่วมประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน					

วาระที่ 4 พิจารณานุมัติการจ่ายเงินปันผลจากผลการดำเนินงานของบริษัทฯ สำหรับรอบระยะเวลาบัญชี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560

คุณอมร แจ้งว่า ตามพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 มาตรา 115 และข้อบังคับของบริษัทฯ ข้อ 44 กำหนดให้บริษัทฯ จ่ายเงินปันผลจากเงินกำไรเท่านั้น และห้ามจ่ายเงินปันผลในกรณีที่บริษัทฯ ยังมียอดขาดทุนสะสมอยู่ และตามมาตรา 116 และข้อบังคับของบริษัทฯ ข้อ 45 กำหนดว่าบริษัทฯ ต้องจัดสรรกำไรสุทธิประจำปีส่วนหนึ่งไว้เป็นทุนสำรองไม่น้อยกว่าร้อยละ 5 ของกำไรสุทธิประจำปี หักด้วยยอดเงินขาดทุนสะสมยกมา (ถ้ามี) จนกว่าทุนสำรองนี้จะมีจำนวนไม่น้อยกว่าร้อยละ 10 ของทุนจดทะเบียน

ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้มีการจัดสรรทุนสำรองตามกฎหมายไว้ครบจำนวนร้อยละ 10 ของทุนจดทะเบียนแล้ว ดังนั้น จึงไม่ต้องตั้งสำรองตามกฎหมายเพิ่มเติมอีกในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นในครั้งนี้

นอกจากนี้ บริษัทฯ มีนโยบายจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตราไม่ต่ำกว่าร้อยละ 40 ของกำไรสุทธิจากงบเฉพาะกิจการภายหลังการหักภาษีเงินได้นิติบุคคล และเงินสำรองต่าง ๆ ทุกประเภทตามที่กำหนดไว้ในกฎหมายและข้อบังคับของบริษัทฯ อย่างไรก็ตาม การจ่ายเงินปันผลอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ขึ้นอยู่กับ (1) แผนการลงทุน ใ้สนใจ และข้อจำกัดตามที่กำหนดไว้ในสัญญากู้ยืมเงินหรือสัญญาต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง (ถ้ามี) (2) ฐานะทางการเงิน (3) ผลการดำเนินงาน (4) บัญชีที่เกี่ยวข้องอื่น ๆ โดยคณะกรรมการบริษัทฯ อาจพิจารณาการจัดสรรทุนสำรองตามกฎหมายโดยพิจารณาจากงบการเงินเฉพาะกิจการของ



บริษัท อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ อาจพิจารณาจ่ายเงินปันผลแตกต่างกันไปจากนโยบายที่กำหนดไว้ได้ โดยจะขึ้นอยู่กับผลประกอบการ ฐานะการเงิน สภาพคล่องทางการเงิน และความจำเป็นในการใช้เงินเพื่อบริหารกิจการ และการขยายธุรกิจของบริษัท รวมถึงภาวะเศรษฐกิจ

ทั้งนี้ เนื่องจากบริษัทฯ มีกำไรสุทธิจากผลการดำเนินงานสำหรับรอบระยะเวลาบัญชีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 เป็นเงินจำนวนทั้งสิ้น 121,192,635 บาท หรือคิดเป็นอัตรากำไร 0.40 บาทต่อหุ้น ดังนั้น คณะกรรมการเห็นควรเสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาอนุมัติการจ่ายเงินปันผลจากผลการดำเนินงานของบริษัทฯ สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2560 ภายใต้บัตรส่งเสริมการลงทุนเลขที่ 1466(1)/2553 ในอัตรากำไรจ่ายปันผลหุ้นละ 0.32 บาท รวมเป็นเงินจำนวนทั้งสิ้น 96,000,000 บาท คิดเป็นอัตราเงินปันผลที่จ่ายเทียบกับกำไรสุทธิตามงบการเงินเฉพาะกิจการเท่ากับร้อยละ 80 ซึ่งสอดคล้องกับนโยบายการจ่ายเงินปันผลของบริษัทฯ โดยจ่ายให้แก่ผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิได้รับเงินปันผลตามที่ปรากฏรายชื่อ ณ วันกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นเพื่อกำหนดสิทธิในการรับเงินปันผล (Record Date) ในวันที่ 7 มีนาคม 2561 และกำหนดจ่ายในวันที่ 11 พฤษภาคม 2561 โดยจะจ่ายเมื่อได้รับการอนุมัติจากที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2561

ถาม : คุณศักดิ์ชัย : บริษัทฯ ได้รับสิทธิประโยชน์ทางภาษีจาก BOI ทั้งหมดหรือไม่

ตอบ : คุณสุวัฒน์ : ได้ BOI ทั้งหมดครับ

ถาม : คุณศักดิ์ชัย : อัตรากำไรเก่ายังเหลือ 30% หรือ 25%

ตอบ : คุณสุวัฒน์ : เหลือ 20% อย่างเดียวครับ

<u>มติที่ประชุม</u>	เห็นด้วย	260,340,869 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
	ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
	บัตรเสีย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
	ของจำนวนเสียงทั้งหมดที่เข้าร่วมประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน			

วาระที่ 5 พิจารณาอนุมัติเลือกตั้งกรรมการแทนกรรมการที่ต้องออกจากตำแหน่งตามวาระ

คุณอมร แจ้งว่า ตามมาตรา 71 แห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 (รวมทั้งที่ได้มีการแก้ไขเพิ่มเติม) และข้อบังคับของบริษัทฯ ข้อ 17 กำหนดไว้ว่า ในการประชุมสามัญประจำปีทุกครั้ง ให้กรรมการออกจากตำแหน่งจำนวนหนึ่งในสามเป็นอัตรา ถ้าจำนวนกรรมการจะแบ่งออกให้ตรงเป็นสามส่วนไม่ได้ ก็ให้ออกโดยจำนวนใกล้เคียงที่สุดกับส่วนหนึ่งในสาม กรรมการที่ออกจากตำแหน่งตามวาระนั้น อาจได้รับเลือกให้กลับเข้ามาดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการใหม่ก็ได้

นอกจากนี้ กรรมการที่จะต้องออกจากตำแหน่งในปีแรกและปีที่สองภายหลังการจดทะเบียนบริษัทฯ นั้น ถ้าข้อบังคับมิได้กำหนดไว้เป็นอย่างอื่น ก็ให้จับสลาก ส่วนปีหลัง ๆ ต่อไปให้กรรมการคนที่อยู่ในตำแหน่งนานที่สุด เป็นผู้ออกจากตำแหน่ง



ดังนั้น เพื่อให้เป็นไปตามบทบัญญัติของกฎหมาย และข้อบังคับของบริษัทฯ บริษัทฯ จึงได้ดำเนินการจับฉลาก และปรากฏว่ามีกรรมการที่ต้องออกจากตำแหน่งตามวาระ 3 ท่านคือ นายมีชัย วีระไวทยะ นายสุวิทย์ อรุณานนท์ชัย และ ดร.ศรายุทธ เรืองสุวรรณ

ทั้งนี้ คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนได้พิจารณาคุณสมบัติของกรรมการที่ต้องออกจากตำแหน่งตามวาระในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2561 แล้วเห็นว่ากรรมการผู้ที่จะต้องออกจากตำแหน่งจำนวน 3 ท่าน ได้แก่ นายมีชัย วีระไวทยะ นายสุวิทย์ อรุณานนท์ชัย และ ดร.ศรายุทธ เรืองสุวรรณ เป็นผู้ที่มีความรู้ ความสามารถ ประสบการณ์ และความเชี่ยวชาญอันเป็นประโยชน์ต่อการดำเนินงานของบริษัทฯ ซึ่งภายหลังจากการพิจารณา คณะกรรมการมีความเห็นสอดคล้องกับคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน

ดังนั้น คณะกรรมการจึงเห็นควรเสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาเลือกตั้งกรรมการทั้ง 3 ท่านดังกล่าวกลับเข้าดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัทอีกวาระหนึ่ง และคุณสมบัติของกรรมการอิสระของบริษัทฯ เป็นไปตามหลักเกณฑ์ที่คณะกรรมการกำกับตลาดทุนกำหนด ซึ่งไม่เคยเป็นหรือไม่เป็นกรรมการที่มีส่วนร่วมในการบริหารงาน พนักงาน ลูกจ้าง หรือที่ปรึกษาที่ได้รับเงินเดือนประจำ ผู้ให้บริการทางวิชาชีพกับบริษัท บริษัทใหญ่ บริษัทย่อย บริษัทร่วม หรือนิติบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง และไม่มีความสัมพันธ์ทางธุรกิจที่มีนัยสำคัญอันอาจมีผลทำให้ไม่สามารถทำหน้าที่ได้อย่างเป็นอิสระ

ในการนี้ ข้อมูลของบุคคลผู้ได้รับการเสนอชื่อเพื่อเลือกตั้งเป็นกรรมการทั้ง 3 ท่าน มีรายละเอียดปรากฏตามที่ได้จัดส่งให้กับผู้ถือหุ้นทุกท่านพร้อมหนังสือเชิญประชุมไปแล้ว

มติที่ประชุม

วาระ 5.1 คุณมีชัย วีระไวทยะ ตำแหน่ง ประธานกรรมการ / กรรมการตรวจสอบ

เห็นด้วย 260,340,869 เสียง คิดเป็นร้อยละ 0.0000

ไม่เห็นด้วย 0 เสียง คิดเป็นร้อยละ 0.0000

บัตรเสีย 0 เสียง คิดเป็นร้อยละ 0.0000

ของจำนวนเสียงทั้งหมดที่เข้าร่วมประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน

วาระ 5.2 นายสุวิทย์ อรุณานนท์ชัย กรรมการ / ประธานกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน / กรรมการตรวจสอบ

เห็นด้วย 260,340,869 เสียง คิดเป็นร้อยละ 0.0000

ไม่เห็นด้วย 0 เสียง คิดเป็นร้อยละ 0.0000

บัตรเสีย 0 เสียง คิดเป็นร้อยละ 0.0000

ของจำนวนเสียงทั้งหมดที่เข้าร่วมประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน



วาระ 5.3 ดร.ศรายุทธ เรืองสุวรรณ กรรมการ / ประธานกรรมการตรวจสอบ / กรรมการสรรหาและ

กำหนดค่าตอบแทน

เห็นด้วย 260,340,869 เสียง คิดเป็นร้อยละ 0.0000

ไม่เห็นด้วย 0 เสียง คิดเป็นร้อยละ 0.0000

บัตรเสีย 0 เสียง คิดเป็นร้อยละ 0.0000

ของจำนวนเสียงทั้งหมดที่เข้าร่วมประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน

วาระที่ 6 พิจารณานุมัติการกำหนดค่าตอบแทนกรรมการ และคณะกรรมการชุดย่อยของบริษัทฯ ประจำปี 2561

คุณอมร แจ้งว่า ตามมาตรา 90 แห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 (รวมทั้งที่ได้มีการแก้ไขเพิ่มเติม) และข้อบังคับของบริษัทฯ ข้อ 22 กำหนดว่า กรรมการมีสิทธิได้รับค่าตอบแทนจากบริษัทในรูปของเงินรางวัล เบี้ยประชุม บำเหน็จ โบนัส หรือผลประโยชน์ตอบแทนในลักษณะอื่น ตามที่ที่ประชุมผู้ถือหุ้นจะพิจารณา โดยอาจกำหนดเป็นจำนวนแน่นอนหรือวางหลักเกณฑ์ และจะกำหนดเป็นคราว ๆ ไป หรือจะให้มีผลตลอดไปจนกว่าที่ประชุมผู้ถือหุ้นจะมีมติเปลี่ยนแปลงเป็นอย่างอื่นก็ได้ และนอกจากนี้ กรรมการมีสิทธิได้รับเบี้ยเลี้ยงและสวัสดิการต่าง ๆ ตามระเบียบของบริษัทฯ

ในการนี้ คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนได้พิจารณาความเหมาะสมของการกำหนดค่าตอบแทนกรรมการ และคณะกรรมการชุดย่อยของบริษัทฯ โดยพิจารณากันกรองอย่างละเอียดถึงความเหมาะสมประการต่าง ๆ กล่าวคือ ผลการดำเนินงานของบริษัทฯ และขนาดธุรกิจของบริษัทฯ ภาระหน้าที่ และความรับผิดชอบของกรรมการ และคณะกรรมการชุดย่อย โดยเปรียบเทียบอ้างอิงอัตราค่าตอบแทนจากธุรกิจที่มีขนาดใกล้เคียงกับบริษัทฯ ในอุตสาหกรรมประเภทเดียวกัน ซึ่งภายหลังจากการพิจารณา คณะกรรมการมีความเห็นสอดคล้องกับคณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน

ดังนั้นคณะกรรมการเห็นควรเสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณานุมัติการกำหนดค่าตอบแทนกรรมการ และคณะกรรมการชุดย่อยของบริษัทฯ ประจำปี 2561 โดยเสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณานุมัติการกำหนดค่าตอบแทนประจำปีจากผลการดำเนินงานประจำปี 2561 เพื่อจ่ายให้แก่กรรมการเป็นจำนวนเงินรวมไม่เกิน 6,000,000 บาท โดยให้จ่ายในรูปของค่าตอบแทนรายไตรมาส และเบี้ยประชุม ซึ่งค่าตอบแทนดังกล่าวเป็นอัตราเดียวกันกับปีที่ผ่านมา โดยมีรายละเอียดดังนี้



	ประธานกรรมการ		กรรมการ	
	2561 (ปีที่เสนอ)	2560	2561 (ปีที่เสนอ)	2560
ค่าตอบแทนกรรมการ (บาท/คน/ไตรมาส)	90,000	90,000	80,000	80,000
ค่าเบี้ยประชุมกรรมการ (บาท/คน/ครั้ง)	25,000	25,000	20,000	20,000
ค่าตอบแทนกรรมการตรวจสอบ (บาท/คน/เดือน)	25,000	25,000	20,000	20,000
ค่าเบี้ยประชุมกรรมการตรวจสอบ (บาท/คน/ครั้ง)	12,000	12,000	10,000	10,000
ค่าตอบแทนกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน (บาท/คน/ไตรมาส)	16,000	16,000	15,000	15,000
ค่าเบี้ยประชุมกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทน (บาท/คน/ครั้ง)	6,000	6,000	5,000	5,000

นอกจากนี้ คณะกรรมการเห็นควรเสนอให้ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณามอบอำนาจให้คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนเป็นผู้จัดสรรเงินค่าตอบแทนกรรมการ และคณะกรรมการชุดย่อย ให้แก่กรรมการแต่ละราย ภายใต้วงเงินที่ได้รับอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น

ทั้งนี้ คณะกรรมการเห็นควรเสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาอนุมัติการกำหนดค่าตอบแทนประจำปีของกรรมการ และคณะกรรมการชุดย่อยของบริษัทฯ ประจำปี 2561 ภายใต้วงเงินรวมไม่เกิน 6,000,000 บาท และมอบอำนาจให้คณะกรรมการสรรหาและกำหนดค่าตอบแทนเป็นผู้จัดสรรค่าตอบแทนกรรมการ และคณะกรรมการชุดย่อย ประจำปีให้แก่กรรมการแต่ละราย ภายใต้วงเงินที่ได้รับอนุมัติจากที่ประชุมผู้ถือหุ้น

มติที่ประชุม	วาระ 6			
	เห็นด้วย	260,339,871	เสียง	คิดเป็นร้อยละ 100.000
	ไม่เห็นด้วย	0	เสียง	คิดเป็นร้อยละ 0.0000



บัตรเสีย	0 เสีย	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
งดออกเสียง	1,000 เสีย	คิดเป็นร้อยละ	-

ของจำนวนเสียงทั้งหมดที่เข้าร่วมประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน

วาระที่ 7 พิจารณานุมัติการแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดค่าตอบแทนผู้สอบบัญชี ประจำปี 2561

คุณอมร แจ้งว่า ตามมาตรา 120 แห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 (รวมทั้งที่ได้มีการแก้ไขเพิ่มเติม) และข้อบังคับของบริษัทฯ ข้อ 36 กำหนดให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปีแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดค่าตอบแทนผู้สอบบัญชีของบริษัท

นอกจากนี้ ตามประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุนได้กำหนดให้บริษัทจัดให้มีการหมุนเวียนผู้สอบบัญชี หากผู้สอบบัญชีดังกล่าวปฏิบัติหน้าที่มาแล้ว 5 รอบปีบัญชีติดต่อกันโดยการหมุนเวียนไม่จำเป็นต้องเปลี่ยนบริษัทผู้สอบบัญชีแห่งใหม่ บริษัทสามารถแต่งตั้งผู้สอบบัญชีรายอื่น ๆ ในสำนักงานตรวจสอบบัญชีนั้นแทนผู้สอบบัญชีรายเดิมได้ อย่างไรก็ตาม จะแต่งตั้งผู้สอบบัญชีรายที่พ้นจากการปฏิบัติหน้าที่จากการหมุนเวียนผู้สอบบัญชีได้เมื่อพ้นระยะเวลาอย่างน้อยสองรอบปีบัญชีนับแต่วันที่พ้นจากการปฏิบัติหน้าที่

ในการนี้ คณะกรรมการจึงเห็นควรเสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาอนุมัติการแต่งตั้งผู้สอบบัญชีจากบริษัท ไพร่ชวอเตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอบีเอเอส จำกัด เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัทฯ สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 และเนื่องจากบริษัทฯ ไม่มีบริษัทย่อย จึงไม่มีการแต่งตั้งผู้สอบบัญชีในการตรวจสอบงบการเงินของบริษัทย่อย โดยกำหนดให้ผู้สอบบัญชีคนใดคนหนึ่ง เป็นผู้ทำการตรวจสอบและแสดงความเห็นต่องบการเงินของบริษัทฯ ได้แก่ นายกฤษณ์ ชัชวาลวงศ์ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต เลขทะเบียน 5016 และ/หรือ นายสุวัฒน์ ปัญญวงค์ขันติ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต เลขทะเบียน 3534 และ/หรือ นางอนุทัย ภูมิสุรกุล ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต เลขทะเบียน 3873

ทั้งนี้ การพิจารณาคัดเลือกผู้สอบบัญชี ประจำปี 2561 ข้างต้น คณะกรรมการตรวจสอบได้พิจารณาคัดเลือกจากผู้สอบบัญชีซึ่งได้เสนอราคาค่าสอบบัญชีและขอบเขตการดำเนินงานมายังบริษัทฯ โดยคำนึงถึงคุณสมบัติและประสบการณ์การทำงานของผู้สอบบัญชี ซึ่งภายหลังจากการพิจารณา คณะกรรมการมีความเห็นสอดคล้องกับคณะกรรมการตรวจสอบว่า บริษัท ไพร่ชวอเตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอบีเอเอส จำกัด เป็นสำนักงานสอบบัญชีที่มีความเป็นอิสระ มีความเชี่ยวชาญในการสอบบัญชี และค่าสอบบัญชีที่เสนอมีความเหมาะสม ทั้งนี้ ผู้สอบบัญชี ทั้ง 3 ท่านดังกล่าว ไม่มีความสัมพันธ์ หรือมีส่วนได้เสียกับบริษัทฯ บริษัทย่อยของบริษัทฯ กรรมการ ผู้บริหาร หรือผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือบุคคลที่มีความเกี่ยวข้องกับบุคคลดังกล่าว ทั้งนี้ ผู้สอบบัญชีที่เสนอชื่อแต่งตั้งให้เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัทฯ ในปีนี้ เป็นการปฏิบัติหน้าที่ผู้สอบบัญชีปีที่ 3

อนึ่ง ในกรณีที่ผู้สอบบัญชีที่มีรายนามข้างต้น ไม่สามารถปฏิบัติหน้าที่ได้ ให้บริษัท ไพร่ชวอเตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอบีเอเอส จำกัด แต่งตั้งผู้สอบบัญชีรายอื่นของบริษัทฯ ไพร่ชวอเตอร์เฮาส์คูเปอร์ส เอบีเอเอส จำกัด เข้าทำหน้าที่เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัทฯ แทน



นอกจากนี้ คณะกรรมการเห็นควรเสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาอนุมัติการกำหนดค่าตอบแทนผู้สอบบัญชีของบริษัทฯ สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2561 เป็นจำนวนเงินไม่เกิน 2,300,000 บาท ซึ่งเป็นอัตราเดียวกันกับปีที่ผ่านมา โดยอัตราดังกล่าวไม่รวมค่าตอบแทนอื่น ๆ

<u>มติที่ประชุม</u>	เห็นด้วย	260,340,871 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
	ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
	บัตรเสีย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
ของจำนวนเสียงทั้งหมดที่เข้าร่วมประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน				

วาระที่ 8 อนุมัติการแก้ไขเพิ่มเติมวัตถุประสงค์ของบริษัท

คุณอมร แจ้งว่า ปัจจุบันทางโรงงานผลิตสินค้าที่นิคมอุตสาหกรรมปิ่นทองได้ผลิตสินค้าออกมาเป็นจำนวนมาก และประสบปัญหาพื้นที่การจัดเก็บสินค้าสำเร็จรูปที่อยู่ระหว่างรอการจัดส่งให้กับลูกค้าไม่เพียงพอ ซึ่งปัจจุบันบริษัทฯ ทำการเช่าสถานที่จัดเก็บสินค้ากับบริษัทเอกชนภายนอก ทั้งนี้ บริษัทฯ พิจารณาว่าปัจจุบันโรงงานผลิตสินค้าที่นิคมอุตสาหกรรมแหลมฉบังยังมีพื้นที่ที่สามารถนำสินค้าสำเร็จรูปไปจัดเก็บได้ ดังนั้น ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทฯ จึงเห็นควรเสนอต่อที่ประชุมพิจารณาอนุมัติการแก้ไขเพิ่มเติมวัตถุประสงค์ของบริษัทฯ เรื่องการเพิ่มประเภทกิจการ “โกดังเก็บสินค้า” ไว้ในข้อที่ 53 (จากเดิม 52 ข้อ) เพื่อนำไปยื่นขออนุญาตขยายประเภทกิจการ ต่อสำนักงานนิคมอุตสาหกรรมแหลมฉบังตามระเบียบข้อบังคับในลำดับต่อไป

<u>มติที่ประชุม</u>	เห็นด้วย	260,340,871 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
	ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
	บัตรเสีย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
ของจำนวนเสียงทั้งหมดที่เข้าร่วมประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน				

วาระที่ 9 อนุมัติแก้ไขหนังสือบริคณห์สนธิของบริษัทฯ ข้อ 3 เพื่อให้สอดคล้องกับการแก้ไขเพิ่มเติมวัตถุประสงค์ของบริษัทฯ

คุณอมร แจ้งว่า บริษัทฯ ประสงค์จะเพิ่มวัตถุประสงค์ในการประกอบกิจการอีก 1 ข้อ จึงต้องแก้ไขหนังสือบริคณห์สนธิของบริษัทฯ ข้อ 3 เพื่อให้สอดคล้องกับการแก้ไข เพิ่มเติมวัตถุประสงค์ของบริษัทฯ ดังกล่าว โดยคณะกรรมการเห็นควรเสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาอนุมัติการแก้ไขหนังสือบริคณห์สนธิของบริษัทฯ ข้อ 3 เพื่อให้สอดคล้องกับการเพิ่มเติมวัตถุประสงค์ของบริษัทฯ และอนุมัติให้บุคคลที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัทให้ดำเนินการจดทะเบียนแก้ไขเพิ่มเติมหนังสือบริคณห์สนธิของบริษัทฯ ต่อกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์ มีอำนาจแก้ไขและเพิ่มเติมถ้อยคำเพื่อให้เป็นไปตามคำสั่งนายทะเบียน



มติที่ประชุม	เห็นด้วย	260,340,871 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	100.0000
	ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000
	บัตรเสีย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ	0.0000

ของจำนวนเสียงทั้งหมดที่เข้าร่วมประชุมและมีสิทธิออกเสียงลงคะแนน

วาระที่ 10 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

พิธีกร แจ้งว่า เนื่องจากไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดเสนอวาระอื่น ๆ จึงขออนุญาตใช้โอกาสนี้ให้ผู้ถือหุ้นที่จะเสนอแนะเพิ่มเติม ได้แสดงความคิดเห็นที่เป็นประโยชน์ต่อบริษัท

ถาม : คุณศักดิ์ชัย : วาระแก้ไขบริคณห์สนธิ มีอีกวาระที่ยังไม่ได้บรรจุ คือการเรียกประชุมผู้ถือหุ้นจากรายย่อยได้

ตอบ : คุณมนัญญา วุฒินันทวรรณ (ที่ปรึกษากฎหมาย) : บริษัทฯ ทราบเรื่องนี้หลังได้ส่งหนังสือเชิญประชุมออกไปแล้ว อย่างไรก็ตามบริษัทฯ มีหน้าที่ต้องปฏิบัติตามกฎหมายอยู่แล้ว และจะดำเนินการในปีหน้า

ถาม : คุณศักดิ์ชัย : ฤงยางอนามัยที่รับจ้างผลิตกับผลิตเพื่อแจกจ่ายเป็นคุณภาพเดียวกันทั้งหมดหรือไม่

ตอบ : คุณอมร : เป็นมาตรฐานเดียวกันทั้งหมด

คุณมีชัย : บริษัทฯ ไม่สามารถผลิตมาตรฐานที่แตกต่างกันและไม่มียุโรปายผลผลิตสินค้าที่ด้อยคุณภาพแม้เป็นสินค้าที่ผลิตเพื่อแจกจ่าย

ถาม : คุณศักดิ์ชัย : ปัจจุบันบริษัทฯ ใช้อัตรากำลังการผลิตอยู่ที่เปอร์เซ็นต์

ตอบ : คุณอมร : โดยนโยบายบริษัทฯ จะรับงานที่ประมาณ 80-90% ของกำลังการผลิต

ถาม : คุณศักดิ์ชัย : ฤงยางอนามัยที่เป็นของเสียจากกระบวนการผลิตนำมาทำอะไรได้หรือไม่

ตอบ : คุณอมร : บริษัทฯ จะทำลายและบางส่วนจะนำมาใช้รีไซเคิลให้เกิดประโยชน์ เช่น ผลิตที่รองแก้ว

ถาม : คุณศักดิ์ชัย : ฤงยางอนามัยแบบเรืองแสงมีต้นทุนการผลิตสูงกว่าปกติหรือไม่

ตอบ : คุณอมร : เมื่อมีคุณสมบัติพิเศษก็จะมีต้นทุนสูงกว่า เพราะมีการเคลือบผิวพื้นผิวมากกว่า

ถาม : คุณณัฐฐวัฒน์ ชัยชนะศิริ : ในวาระที่ 8 เกี่ยวกับเพิ่มวัตถุประสงค์ของบริษัทฯ เพื่อเพิ่มประเภทกิจการ “โกดังเก็บสินค้า อยากทราบว่า การดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ เกี่ยวข้องกับการทำธุรกิจโกดังสินค้าหรือไม่ หรือการเพิ่มวัตถุประสงค์ครั้งนี้ เนื่องจากต้องการจะทำธุรกิจคลังสินค้า

ตอบ : คุณอมร : โรงงานของบริษัทฯ ที่ปิ่นทองได้ออกแบบและก่อสร้างคลังสินค้าไว้ ซึ่งคิดว่าจะเพียงพอต่อการใช้งาน อย่างไรก็ตามในปัจจุบันบริษัทฯ ได้รับงานประมูลเป็นจำนวนมาก ขณะที่กระบวนการส่งสินค้าต้องใช้ระยะเวลาตรวจสอบ



สินค้าจากห้องแล็บสากลประมาณ 1 เดือน ทำให้โรงงานเป็นทองต้องอาศัยคลังสินค้าที่นิคมฯ แหลมฉบัง แต่ดีระเบียบของนิคมฯ แหลมฉบังที่ต้องอนุญาตให้ถูกต้อง

ถาม : คุณกุลชาติ คอนกรีต : ปัจจุบัน PLAYBOY มีส่วนแบ่งการตลาดยางอนามัยทั่วโลกที่เปอร์เซ็นต์

ตอบ : คุณอมร : ยังไม่สูงมากนัก เนื่องจากบางประเทศยังไม่ได้ทำการตลาดอย่างเต็มที่ อย่างไรก็ตาม UMD ซึ่งเดิมเป็นผู้ได้รับสิทธิจาก PLAYBOY ตัดสินใจโอนสิทธิการใช้แบรนด์ให้ TNR เพราะว่า TNR มีศักยภาพที่ดีกว่าในการพัฒนาธุรกิจและตลาดยางอนามัยภายใต้แบรนด์ PLAYBOY เนื่องจากบริษัท เป็นผู้ผลิตรายใหญ่ในประเทศไทย และ TNR จะพยายามผลักดัน PLAYBOY ให้เป็นแบรนด์อันดับต้นๆของโลก โดยเน้นการผลิตสินค้าที่เป็นนวัตกรรม โดยแผนการตลาดหลังเทศกาลสงกรานต์จะเดินหน้าการเจรจา กับ 34 ประเทศที่เดิม UMD ทำการตลาดอยู่ และคาดว่าจะภายใน 2-3 ปีจะสามารถขยายความร่วมมือในการทำการตลาดเพิ่มขึ้น 50-60 ประเทศ

ถาม : คุณกุลชาติ : ทำไม UMD จึงขายสิทธิใน PLAYBOY ต่อให้ TNR

ตอบ : คุณอมร : บริษัท ได้พบกับผู้บริหาร UMD เมื่อประมาณ 10 ปีก่อน จากที่ได้ร่วมทำธุรกิจ ทางผู้บริหาร UMD เป็นนักธุรกิจที่ต้องการผลตอบแทนจากการทำธุรกิจในระยะเวลาดำเนินการเร็ว แต่โดยธรรมชาติของธุรกิจยางอนามัยต้องใช้ระยะเวลาในการขยายธุรกิจค่อนข้างช้าและต้องมีความอดทน จึงอาจมองว่า TNR มีศักยภาพที่น่าจะทำได้ดีกว่า

ถาม : คุณกุลชาติ : PLAYBOY มี Market Value เท่าไหร่ และเสนอให้บริษัทฯ เข้าร่วมงาน Opportunity Day

ตอบ : คุณชนินทร์ เทียนเจริญ : มียอดขายทั่วโลกปีละประมาณ 5 ล้านเหรียญต่อปี

: คุณมีชัย : ขอขอบคุณสำหรับข้อเสนอแนะที่ต้องการให้บริษัทฯ เข้าร่วมงาน Opportunity Day

หมายเหตุ ปิดการประชุมเวลาประมาณ 11.25 น.

(นายมีชัย วีระไวทยะ)

ประธานที่ประชุม

(นายสุวัฒน์ สุขลาภณิษฐ์)

เลขานุการบริษัท